



# CHIFFRE D’AFFAIRES 2017

## QUASI STABLE DANS L’ATTENTE DU PROCHAIN DEPLOIEMENT DES LICENCES TRES HAUT DEBIT

En M€ Données non auditées Normes GAAP	2017	2016
<b>Total</b>	<b>1,59</b>	1,63

### Une activité particulièrement solide avec une récurrence de l’activité de 88,2%

WEACCESS GROUP, opérateur français majeur de l’Internet Haut et Très Haut Débit en zones blanches et grises (zones peu ou non desservies par la fibre optique pour des raisons de coûts), a réalisé un chiffre d’affaires de 1,59 M€ en 2017, en légère baisse de 2,9% par rapport à 2016.

Cette évolution est liée au report sur le 1<sup>er</sup> semestre 2018 de l’attribution des licences THD radio (4G) par l’Arcep, le guichet d’instruction n’ayant été ouvert qu’à mi-décembre.

Grâce à son modèle de facturation par abonnement, WEACCESS GROUP enregistre un chiffre d’affaires récurrent de 1,40 M€, soit 88,2% du chiffre d’affaires global, en progression de 3% par rapport à 2016.

Les particuliers, qui représentent 3000 abonnés à fin 2017, génèrent un chiffre d’affaires de 1,02 M€, soit 64,5% du chiffre d’affaires du Groupe. Les 220 entreprises abonnées contribuent à l’activité à hauteur de 0,32 M€, soit 20,4% du chiffre d’affaires global. Les ventes liées à la mise en place de la technologie pour compte de tiers atteignent 8,2% du chiffre d’affaires.

La Seine-Maritime, La Meuse, L’Yonne et L’Hérault figurent parmi les départements les plus contributifs à l’activité en 2017.

### Perspectives : un exercice 2018 stratégique

Après plusieurs années d’efforts soutenus, d’importants investissements en R&D et de veille technologique intense, WEACCESS GROUP dispose aujourd’hui d’une fenêtre de tir exceptionnelle **pour s’imposer parmi les leaders de l’accès Internet en zone blanche et grise pour le THD 4G/LTE.**

L’un des principaux vecteurs de développement à court terme est le projet de rachat de plusieurs réseaux existants inadaptés, avec les clients associés et les infrastructures (points hauts, adduction électrique, fibre etc..). Le nouveau maillage technologique pour le déploiement, par département, de l’Internet Haut et Très Haut Débit dans les zones rurales principalement devrait être rendu publique début 2018.

Fort de sa maîtrise de la technologie 4G fixe/LTE, 9 fois moins coûteuse que la Fibre optique, et de la détention d’équipements permettant l’élaboration d’offres commerciales compétitives, WEACCESS GROUP entend profiter du basculement du marché en équipant d’ici 5 ans 300 000 lignes Très Haut Débit en France, soit 10% des 3 millions de foyers concernés par les zones blanches et grises.

## Un objectif de se transférer à terme sur le compartiment ACCESS+ puis sur Euronext GROWTH

WEACCESS GROUP a réalisé en 2017 une levée de fonds de 0,5 M€ afin d'assurer le financement de son développement dans le Très Haut Débit, et envisage de se transférer prochainement sur le compartiment ACCESS+, étape préliminaire au transfert sur Euronext GROWTH.

Pour rappel, un document présentant les activités de la société est disponible sur le site de la société, onglet investisseur : <http://www.weaccess.fr/investisseurs.php>

WEACCESS GROUP est coté sur le compartiment ACCESS d'EURONEXT PARIS.

Codes ISIN : **FR0010688465**

Code Mnémonique : **MLWEA**

**Publication des résultats annuels de l'exercice clos au 31 décembre 2017** : 4 avril 2018

---

### A propos de WEACCESS GROUP

Fondé en 1995, WEACCESS GROUP (ex. INFOSAT) est un fournisseur d'Accès Internet à haut et très haut débit, agréé auprès de l'ARCEP (Autorité de Régulation des Communications Electroniques et des Postes). La société développe et exploite des réseaux 4G fixe haut débit de type 4G Fixe/LTE dans les zones blanches et grises (zones non ou mal desservies par les réseaux traditionnels) sur le territoire national principalement sur le quart Nord-Ouest de la France.

Les titres composant le capital social de WEACCESS GROUP sont inscrits sur le compartiment ACCESS d'EURONEXT.

Code ISIN : FR0010688465 - Code Mnémonique : MLWEA

### Contacts

---

François HEDIN – WEACCESS – [f.hedin@weaccess.fr](mailto:f.hedin@weaccess.fr) – [www.weaccess.fr](http://www.weaccess.fr)

Conseil et Listing Sponsor – ATOUT CAPITAL – [eric.parent@atoutcapital.com](mailto:eric.parent@atoutcapital.com) – [www.atoutcapital.com](http://www.atoutcapital.com)

Gilles BROQUELET – Communication – CAP VALUE – [gbroquelet@capvalue.fr](mailto:gbroquelet@capvalue.fr)

---